

新シリーズ『研修企画モミモミ会⑦』

今 回 の 内 容

次回(第50回)は2021年11月25日(木)18:00～開催予定です。
予定テーマ「調整中、お楽しみに！」

これで分る“初めてオンライン営業する人のための成功術”

－ オンライン営業の基本を知り、営業成果を獲得する －

【提案概要】 テーマ「オンライン営業成功術」 2時間セミナー ～ 1日研修

コロナ禍で営業マンは訪問営業から、オンライン営業へのシフトを余儀なくされました。コロナが落ち着いても、オンライン営業はかなりの割合で定着することが予想されます。その大きな要因はお客様のメリットとリモート労働の定着でしょう。その理解に立ち、営業マンは高い成果を獲得するための“オンライン営業スキル”を身に付けることが求められます。このセミナーでは具体的にそのポイントを理解していただきます。
※添付資料を一読の上、ご参加ください。



発案 武道博之氏

“こうすればもっと良くなる”という意見・情報交換会ですので、自分であればどんな企画をするのかを一考のうえ、ご参加願います。必ず、自身の研修企画スキルの向上につながるようになります。なお、この企画内容は武道博之さんの所有財産ですので、流用はできません。

日時	2021年10月28日(木)18:00～19:30		
場所	Zoom ON-LINE 当社へのご来所は自己責任でご判断下さい。		
定員	15名	費用	無料

Zoom オンライン
18時～19時30分

研修講師研究会とは

研修講師研究会は毎月開催のワークショップ型の相互研鑽会です。社内講師・プロ講師が共に習得しておきたい研修の進め方、講師としての必要なスキル・マインドについて研鑽いただきます。また、参加者同士の情報交換と共にネットワークづくりの場にもなります。高品質な情報提供と共に、グループディスカッションも多く取り入れています。ぜひ、お気軽にご参加ください。

ご参加いただきたい方

- ✓ 更にプロ講師として活躍したい方
- ✓ 社内講師としての実力を高めたい方
- ✓ 講師の基礎基本を体系的に学びたい方
- ✓ 今後、講師として独立をお考えの方



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント
稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
18年間、計3,000日 超える企業研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法 >>>

webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み ➡ ☎ 06-6882-2033



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社