第49回

ワークショップ型の学習会

9/29(水)
18:00～

新シリーズ『研修企画モミモミ会⑥』

今回の内容

次回(第50回)は2021年10月28日(木)18:00～開催予定です。
予定テーマ「調整中、お楽しみに！」

お金を掛けずにだれにもできるDX時代の営業管理術

－　スタートアップ・中小企業の営業マネジャー向けセミナー企画　－

【セミナー概要】 テーマ “お金を掛けない営業のDX” 1.5～3時間セミナー

パソコンスキルが高い営業マンは少なく、用意されたExcelシートでデータ処理を行っているのが実態で、営業のDXと言っても身近に感じられません。。
そこで、無料で使えるGoogle-Softwareなども活用し、“お金を掛けず、誰にでもできる営業管理法”を理解して貰い、“生産性の高い営業活動”・“DX営業”を実現して欲しいと願っています。
※添付資料を一読の上、ご参加ください。

発案　永山 太氏

“こうすればもっと良くなる”という意見・情報交換会ですので、自分であればどんな企画をするのかを一考のうえ、ご参加願います。 必ず、自身の研修企画スキルの向上につながることになります。
なお、この**企画内容は永山　太さんの所有財産**ですので、**流用はできません。**

日時	2021年9月29日(水)18:00～19:30		
場所	Zoom　ON-LINE　来所はしばらく我慢下さい。		
定員	15名	費用	無料

Zoom オンライン
18時～19時30分

研修講師研究会とは

研修講師研究会は毎月開催のワークショップ型の相互研鑽会です。
社内講師・プロ講師が共に習得しておきたい研修の進め方、講師としての必要なスキル・マインドについて研鑽いただきます。また、参加者同士の情報交換と共にネットワークづくりの場にもなります。
高品質な情報提供と共に、グループディスカッションも多く取り入れています。ぜひ、お気軽にご参加ください。

ご参加いただきたい方

- ✓ 更にプロ講師として活躍したい方
- ✓ 社内講師としての実力を高めたい方
- ✓ 講師の基礎基本を体系的に学びたい方
- ✓ 今後、講師として独立をお考えの方

ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント
稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント　◇エグゼクティブ・コーチ　◇日本営業道連盟代表・師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
18年間、計3,000日以上の企業研修実績を持つ「超」ベテラン講師。

申込方法 ➤➤➤ webサイトよりお申込みください。　ビジョンシーク　検索

ご質問や電話でのお申込み ➡ ☎ 06-6882-2033

Vision Seek
〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033　FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp　MAIL:info@visionseek.jp
「成果」にこだわる人材開発・育成会社
ビジョンシーク株式会社