

『研修後の行動変容を促す仕掛けづくり』

今回の内容

次回(第23回)は2019年6月19日(水)18:30～開催予定です。
予定テーマ「カリキュラムとレッスンプラン作成の基本」

研修コストを回収する「研修後の行動変容を促す仕掛けづくり」

研修には受講者の人件費、研修事務局スタッフの人件費、講師料、旅費交通費、会場代・・・等、多額の費用が掛かっています。

また、研修参加による機会逸失、研修後の業務処理などの受講者負担の見えないコストもあります。講師としては、そのようなコストを十分に回収できる研修展開を考えることが必要です。

それができる講師は、研修主催者・受講者から高い評価を受ける“売れる講師”だとも言えます。

今回の鍛錬会に参加されると、“売れる講師”はインストラクションスキルや研修コンテンツ充実のみでなく、受講者の行動変容の仕掛けづくりの重要性も認識していただけると共に、自身の研修の特長付けに活用できる材料を入手してもらえます。

また、仕掛けを展開するうえでの留意点も理解いただけます。

仕掛けのポイントは研修主催者・受講者の両者が受け入れ易く、かつ、効果を実感できることです。

次の3項目は検討の価値があります。

- ①上司の関与
- ②研修内容を実践し、実践成果を実感できる研修後課題
- ③研修内容を長く記憶に留める仕掛け

日時	2019年5月31日(金)18:30～20:00		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター5階 第5研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	2,000円/回 (領収書を発行いたします)



プロ講師鍛錬会とは

鍛錬会は毎月開催のワークショップ型の相互研鑽会です。

目指すのは「短期間で1,000万円/年の売り上げを実現する」ことです。

講師の基礎基本から、困りごとの解決ノウハウ、インストラクションスキルまで習得でき、超ベテラン講師のサポートで「ひとりでは越えられない壁」を越えることもできます。

ご参加いただきたい方

- ✓ 更にプロ講師として活躍したい方
- ✓ 社内講師としての実力を高めたい方
- ✓ 講師の基礎基本を体系的に学びたい方
- ✓ 今後、講師として独立をお考えの方



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント

稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
16年間、計2,500日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法



webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局：細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社