

『人気講師への心構えと行動』

研修営業マンの立場・視点から「人気講師への心構えと行動」についてそのポイントを解説していただきました。

更に、参加者同士の情報・意見交換により、プロ講師としての重要要素を整理していただきました。

具体的な至近目標設定も、ぜひこの機会におこなってみてください。



【内容】

今回は、凄腕研修営業マンを招き、営業マンがプロ講師に求める重要要素とその解説をしていただきました。

いつもとは違った視点でのお話に、メモを取りより傾聴せられている様子が見受けられました。

後半は参加者の方々から質問も飛び交い、また参加者同士での意見の交換は予定時間ギリギリまで行われていました。

研修営業マン視点の『プロ講師の重要要素』

- 1、あなたのスタイルは？
- 2、彼ら（研修営業マン）
- 3、クライアントへの同行訪問
- 4、あなたのwantとcanは？

