

『新・ケーススタディの作り方』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

今回の内容

次回(第17回)は12月21(金)18:30～開催予定です。
予定テーマ「オープニングとクロージング」

ゴールから始める、研修講師の基礎基本

テーマに沿った、受講者のフィット感のあるケースをお客様の話の内容から考える

「ケーススタディ」は受講者の「研修内容のフィット感」を獲得するにはかなり有効なツールだと言えます。そのためには、訴求テーマと実態・実情に則した内容であると共に、比較的短時間で必要な情報を漏れなく理解できるよう簡潔明瞭な内容としたいものです。

現状を記述する中で、あるべき姿を描き、現状とのギャップを埋める具体策を考える問題解決視点でケーススタディを組み立てることがシンプルな構図です。

今回は、その基本形を習得いただきます。



日時	2018年11月26日(月) 18:30～20:30 ※18:00開場		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター5階 第3研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	会費:2,000円 (領収書発行いたします)

プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！

鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。

『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ①研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ②論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。

もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社

代表取締役

シニアコンサルタント

稲田 裕計

Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範

大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。

2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。

15年間、計2,000日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法 >>>

webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み ➡ ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局：細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社