第14回

超ベテラン講師と学ぶ〝プロ講師鍛錬会〟

売れる講師に一時も早く成長する！

9/21
18:30～

『120%目標達成計画とフォロー』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

プロ講師鍛練会とは

****** 超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！ *******
多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、多くの成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。
もっと効率的に“売れる講師力”を習得する場がこの『プロ講師鍛錬会』です。

今回の内容

ゴールから始める、研修講師の基礎基本

前年比120%目標達成行動計画と展開　事例発表と行動計画策定

多くの講師は、主体的な売り上げ目標ではなく「期待数字」を持っているレベルです。
目標達成のための戦略的計画を立てて営業活動をしている講師は極僅かいません。
どの研修エージェント・どのお客様の誰に、何を、何時持っていくのかを行動ストーリー立て、実行しているということではありません。
研修・テキスト作成で忙しいから、昨年より売り上げが伸びているから、商品企画書を研修エージェントに届けてあるから・・・等々、営業活動を十分にしない言い訳を重ねているのではないでしょうか。

CHECK

今回は起業3年で目標1,000万円を達成した中堅講師の営業方法・経験談を披露してもらいます。
そして、前年比120%目標達成のための必要行動量計算と共に具体的行動計画を策定いただきます。
加えて、研修エージェントとの上手な付き合い方のポイントも共有化の場を設けます。

日時	2018年9月21日(金)　18:30～20:30　※18:00開場		
場所	大阪駅前第2ビル　大阪市総合生涯学習センター5階　第5研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500　（JR大阪駅より徒歩5分）		
定員	20名	費用	会費：2,000円（領収書発行いたします）

次回(第14回)は10月26日(金)18:30～開催予定です。
予定テーマ　「レッスンプランの作り方(改訂版)」

ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント

稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント　◇エグゼクティブ・コーチ　◇日本営業道連盟代表・正師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
16年間、約計2,500日間の企業研修実績を持つ「超」ベテラン講師。

申込方法 ➡➡➡ webサイトよりお申込みください。　ビジョンシーク　検索

ご質問や電話でのお申込み ➡ ☎ 06-6882-2033　※鍛錬会当日のご連絡は事務局：細井の携帯迄【090-7762-2615】

Vision Seek
〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033　FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp　MAIL:info@visionseek.jp
「成果」にこだわる人材開発・育成会社
ビジョンシーク株式会社