

受講者に満足感を提供する！

『売れる講師の心構えと行動』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！
鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。
『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ①研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ②論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、多くの成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。

もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



今回の内容

ゴールから始める、研修講師の基礎基本

『売れる講師の心構えと行動』

受講者の研修内容へのフィット度、受講者・研修事務局の反応、アンケート結果…等々。
売れる講師は、絶えず受講者や研修事務局の満足度を高めることを考えています。
満足度向上のためにテキスト・レクチャープラン・スライド…等の事前準備はもとより、
研修当日も開始前からいろいろな行動を取っています。
研修休憩時間にもその働き掛けは続きます、無論、研修後にも掛けをしています。
そんな講師の行動の積み重ねが受講者・研修事務局の満足度を更に高めることとなります。



日時	2018年5月31日(火) 18:30～20:30 ※18:00開場		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター5階 第4研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	会費:2,000円 (領収書発行いたします)

次回(第11回)は6月29(金)18:30～開催予定です。
予定テーマ「研修成果を出す仕掛けと研修効果測定」

ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント

稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
15年間、計2,000日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法



webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局:細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社