

論理的説明力強化研修

～論理的、簡潔明瞭な説明で相手に理解・納得してもらう～

【研修概要】

ビジネスパーソンにとって論理的に説明する能力は不可欠です。また、ダラダラまとまらない話をしていると、マイナス評価につながります。ビジネスの話は、「論理性と簡潔明瞭さ」が必要不可欠といえます。当研修では、論理的構成フレームであるツリー構造の3ポイントトークを習得することで、論理的説明力を強化します。また、研修内でプレゼンテーションを行い、スキルの定着を図ります。

特長	1. 実習中心で展開し、グループメンバーと共に楽しく受講する。 2. 身近な材料で論理的構成を考え、論理的プレゼンテーションのポイントを理解する。 3. プレゼンテーション実習も入れて、発信力を高める。		
目標	1. ビジネスパーソンにとっての論理的発信力の重要性を再認識する。 2. 実習を通して論理的プレゼンテーションスキルを体得する。 3. 日常会話で使える3ポイントトークも習得する。		
日数	1日間(ご相談に応じます)	人数	最大20名(ご相談に応じます)
対象	■ 中堅社員 ■ 対人業務の多い方 ■ 管理監督職の方	進行	■ 4～5名グループ編成で展開・交流 ■ 実習・演習にウェイトを置く ■ 個人発表も行う

【カリキュラム例】

1日コース	
午前	<ul style="list-style-type: none"> ■ ロジカルプレゼンテーションとは <ul style="list-style-type: none"> ◇ プレゼンテーションの目的 ◇ 論理性とは ◇ ロジカルプレゼンテーションの基本3構造 ■ ツリー構造 <ul style="list-style-type: none"> ◇ ツリー構造とは ◇ ツリー構造でまとめる 実践トレーニング「自己紹介」 ◇ 3ポイントトークの展開 担当業務／会社案内／主力商品等
午後	<ul style="list-style-type: none"> ■ 時系列型・問題解決型構造 <ul style="list-style-type: none"> ◇ 時系列型・問題解決型構造とは ◇ 現在の問題を解決する ■ 個人発表 <ul style="list-style-type: none"> ◇ 「本日習った3つのこと」、または「今後活かしたい3つのこと」 ■ 事後課題の設定(行動強化)

- ◆ ベテランキャリア研修
- ◆ 研修内製化支援プログラム
- ◆ 変化対応力強化プログラム



visionseek.jp
 「成果」にこだわる人材開発・育成会社
ビジョンシーク株式会社

〒534-0025
 大阪市都島区片町2-2-40 4F
 MAIL : info@visionseek.jp