

新シリーズ『講師リカレント・リスキング会②』

今回の内容

次回(第67回)は2023年3月◎◎日(◎)18:00~開催日未定。
予定テーマ「間違いなく理解したいインボイス制度 お楽しみに!」

研修プログラムでの活用を考える 『行動経済学の基礎基本 + a』

行動経済学とは、心理学と経済学を合わせた学問、利益を目の前にしたときの人の行動が主な研究対象。米国では既に主流派経済学の一部として扱われている。オンラインショップなどのマーケティングの分野にその知見が活かされているが、「部下の動機付け」「折衝・交渉」にも有効。今回は、この行動経済学の基礎基本 + aの講義を受けて、研修材料としての活用アイデアを考えてみましょう。



講師 細井 氏

講師としての成長には、「継続したリカレント・リスキング学習」は不可欠です。提供いただく材料を基に、情報交換・相互研鑽の場にしていただければ幸いです。

なお、配布資料は細井氏の許可なく、使用することはできません。くれぐれご留意ください。

日時	2023年2月28日(火)18:00~19:30		
場所	Zoom ON-LINE 来所はご自身でご判断下さい。		
定員	15名	費用	無料

Zoom オンライン
18時~19時30分

研修講師研究会とは

研修講師研究会は毎月開催のワークショップ型の相互研鑽会です。

社内講師・プロ講師が共に習得しておきたい研修の進め方、講師としての必要なスキル・マインドについて研鑽いただきます。また、参加者同士の情報交換と共にネットワークづくりの場にもなります。

高品質な情報提供と共に、グループディスカッションも多く取り入れています。ぜひ、お気軽にご参加ください。

ご参加いただきたい方

- ✓ 更にプロ講師として活躍したい方
- ✓ 社内講師としての実力を高めたい方
- ✓ 講師の基礎基本を体系的に学びたい方
- ✓ 今後、講師として独立をお考えの方



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント
稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇産業カウンセラー
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
20年間、計3,000日以上 of 企業研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法 >>>

webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社