

新シリーズ『特別企画』

今 回 の 内 容

次回(第59回)は2022年7月27日(水)18:00～開催予定です。
予定テーマ「調整中、お楽しみに！」

情報交換会「私の営業術」

～ もっと、知恵を絞って売り上げを伸ばそう ～

【研修企画概要】

講師にとっても、売上数字を伸ばすことは、継続した重要課題です。新規のお客様・既顧客での新規案件はどのように獲得できたのか、どのようにして数年続くリピートが受注できているのか。それぞれには受注要因や工夫があるはずですが、他講師の完コピは無理ですが、自分にできるアイデアは色々持っていたいものです。今回は、共に学ぶ仲間として情報交換会をとおして“売れる講師”を目指しましょう。



進行 稲田

“こうすればもっと良くなる”という意見・情報交換会ですので、添付企画概要を一読のうえ、ご参加願います。きっと、自身の研修企画スキルの向上につながるようになります。なお、この企画内容は宮北公英さんの所有財産ですので、流用はできません。

| | | | |
|----|-----------------------------|----|----|
| 日時 | 2022年6月23日(木)18:00～19:30 | | |
| 場所 | Zoom ON-LINE 来所はご自身でご判断下さい。 | | |
| 定員 | 15名 | 費用 | 無料 |

Zoom オンライン
18時～19時30分

研修講師研究会とは

研修講師研究会は毎月開催のワークショップ型の相互研鑽会です。社内講師・プロ講師が共に習得しておきたい研修の進め方、講師としての必要なスキル・マインドについて研鑽いただきます。また、参加者同士の情報交換と共にネットワークづくりの場にもなります。高品質な情報提供と共に、グループディスカッションも多く取り入れています。ぜひ、お気軽にご参加ください。

ご参加いただきたい方

- ✓ 更にプロ講師として活躍したい方
- ✓ 社内講師としての実力を高めたい方
- ✓ 講師の基礎基本を体系的に学びたい方
- ✓ 今後、講師として独立をお考えの方



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント
稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
18年間、計3,000日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法



webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社

visionseek.jp