

新シリーズ『研修企画モミモミ会⑨』

今回の内容

次回(第53回)は2022年1月27日(木)18:00~開催予定です。
予定テーマ「調整中、お楽しみに！」

“売れる講師の要素”セミナー

- 講師のタイプと研修講師の基本ポイント -

【提案概要】テーマ「売れる講師の要素90分セミナー」

講師の年収には大きな開きがあります。
その差は一体どこから生まれるのか、20年間にわたる講師エージェントの視点で売れる講師の特長を解き明かします。
このセミナー内容を実行すれば、必ず“売れる講師”への道を歩み始めるでしょう。

そんな思いを持って、このセミナー企画を作成しました。
講師研究会の皆様のご意見・アドバイスをいただき、更に効果の高いセミナーに仕上げたいと願っています。



発案 廣川智彦氏

“こうすればもっと良くなる”という意見・情報交換会ですので、自分であればどんな企画をするのかを一考のうえ、ご参加願います。必ず、自身の研修企画スキルの向上につながることであります。なお、この企画内容は廣川 智彦氏の所有財産ですので、流用はできません。

日時	2021年12月23日(木)18:00~19:30		
場所	Zoom ON-LINE 当社へのご来所は自己責任でご判断下さい。		
定員	15名	費用	無料

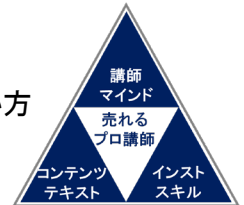
Zoom オンライン
18時~19時30分

研修講師研究会とは

研修講師研究会は毎月開催のワークショップ型の相互研鑽会です。
社内講師・プロ講師が共に習得しておきたい研修の進め方、講師としての必要なスキル・マインドについて研鑽いただきます。また、参加者同士の情報交換と共にネットワークづくりの場にもなります。
高品質な情報提供と共に、グループディスカッションも多く取り入れています。ぜひ、お気軽にご参加ください。

ご参加いただきたい方

- ✓ 更にプロ講師として活躍したい方
- ✓ 社内講師としての実力を高めたい方
- ✓ 講師の基礎基本を体系的に学びたい方
- ✓ 今後、講師として独立をお考えの方



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント
稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
18年間、計3,000日 超える企業研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法



webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社
ビジョンシーク株式会社