

## 『売れる講師の研修視点』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

## プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！  
鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。

『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ①研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ②論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、多くの成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。

もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



## 今回の内容

ゴールから始める、研修講師の基礎基本。

## 『売れる講師の研修視点』

- ◆【ケーススタディ】「大得意の研修」
- ◆研修の目指すもの
  - ①集中 ②参加 ③理解 ④自考 ⑤自走・自考 ⑥手応え
- ◆「売れる講師」の三大要素
  - ①事前準備 ②受講者主体の展開 ③分かり易い内容、展開
- ◆質疑応答&相互研鑽



日時	2018年4月26日(木)18:30~20:00 ※18:00開場		
	※20:15~ニュートーキョーで懇親会(無料)を開催します。ぜひご参加ください。		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター5階 第4研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	会費:2,000円 (領収書発行いたします) ※懇親会は3,000円程度を予定

次回(第10回)は5月31日(木)18:30~開催予定です。

## ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社  
代表取締役  
シニアコンサルタント

稲田 裕計  
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範  
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。  
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。  
15年間、計2,000日程度の企業研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法 >>> 弊社webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み ➡ ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は稲田の携帯迄【090-3867-1547】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F  
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034  
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社