

研修の効果を高める！

『受講者を惹き込むポイント』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

今回の内容

次回(第21回)は31年5月31日(金)18:30~開催予定です。
予定テーマ「お客様役立ち視点の講師マインド強化」

ゴールから始める、研修講師の基礎基本
「受講者を惹き込むポイント」を具体化する

研修の理解度・効果度は受講者の関心度と集中度に依ります。
それには、講師の受講者を惹きこむ力・スキルが求められます。
無論、講師としての魅力も不可欠ですが、それ以外の工夫も大きな要素となります。
例えば、講師の研修への姿勢、受講者名の記憶、オープニング内容、事例紹介、体験談、進行スピード、資料、論理的構成での思考の掘り下げ展開・・・等が考えられます。
今回は、受講者を惹き込むポイントについて具体的方法とスキルを習得していただきます。

日時	2019年3月28日(木)18:30~20:00 ※その後、 無料感謝の集い		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター3階 第4研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	会費:2,000円 (領収書を発行いたします)



プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！
鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。
『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ① 研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ② 論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③ 集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。

もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



ファシリテーター

ビジョンシーク株式会社

代表取締役

シニアコンサルタント

稲田 裕計

Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範

大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。

2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。

16年間、計2,500日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法 >>>

webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局：細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社