

研修の価値を高める！

『新・見やすい企画書の作り方』

- ✓ 本気で「年収1,000万以上」を目指すプロ講師の方
- ✓ プロ講師としてレベルアップしたい方、独立したい方
- ✓ 社内講師として実力を高めたい方

プロ講師鍛錬会とは

超ベテラン講師のサポートで、「ひとりでは越えられない壁」を越える！
鍛錬会が目指すのは「本気で稼ぎたいプロ講師の相互研鑽」です。
『売れるプロ講師』には、次の3項目をバランスよく高めることが求められます。

- ① 研修成果の視点、受講者・お客様主体の講師マインド
- ② 論理的、理解しやすいコンテンツ作成スキル
- ③ 集中・参加度の高いインストラクションスキル

多くの講師は、体系的に講師のマインド・スキルを学ぶ機会もなく、多くの成功・失敗経験をとおして、自分流を作りあげていきます。

もっと効率的に“売れる講師力”を高めていただけるのがこの『プロ講師鍛錬会』です。



今回の内容

ゴールから始める、研修講師の基礎基本 お客様視点で考える『新・企画書の作り方』



企画書は講師の思い、自分流の訴求が先行しがちです。

お客様の思い・期待・評価視点とに齟齬がある、稚拙な企画書も数多く見受けられます。

また、商談の段階によっても企画書の内容は変わることも意識できていない講師も数多くいます。

今回は企画書を作り続けているベテラン営業マンのアドバイスをもらいながら、お客様が求める見やすい企画書作成にチャレンジしてもらいます。

まずは企画書でOKが出なければ、成約はできません。

お客様社内でも一人歩きする企画書をどう作成するのか、その重要ポイントを理解いただきます。

日時	2018年8月24日(金) 18:30~20:30 ※18:00開場		
場所	大阪駅前第2ビル 大阪市総合生涯学習センター5階 第4研修室 大阪市北区梅田1-2-2-500 (JR大阪駅より徒歩5分)		
定員	20名	費用	会費:2,000円 (領収書発行いたします)

ファシリテーター

次回(第14回)は9月21(金)18:30~開催予定です。
予定テーマ「講師の営業 120%達成計画」

ビジョンシーク株式会社
代表取締役
シニアコンサルタント

稲田 裕計
Hirokazu Inada

◇キャリアコンサルタント ◇エグゼクティブ・コーチ ◇日本営業道連盟代表・正師範
大阪府生まれ。大手機械メーカーで人事、営業を経験。
2002年、企業研修講師として独立。2016年、ビジョンシーク株式会社設立。
15年間、計2,000日以上企業の研修実績を持つ「超」ベテラン講師。



申込方法 >>> webサイトよりお申込みください。

ビジョンシーク

検索

ご質問や電話でのお申込み → ☎ 06-6882-2033 ※鍛錬会当日のご連絡は事務局:細井の携帯迄【090-7762-2615】



Vision Seek

〒534-0025 大阪市都島区片町2-2-40 4F
TEL:06-6882-2033 FAX:06-6882-2034
URL:visionseek.jp MAIL:info@visionseek.jp

「成果」にこだわる人材開発・育成会社

ビジョンシーク株式会社